



KLINGER Dichtungstechnik ist Teil der internationalen KLINGER Gruppe und führend in der Herstellung hochwertiger Dichtungswerkstoffe. Seit fünf Generationen als Familienunternehmen am Standort Gumpoldskirchen geführt, vereinen wir jahrzehntelange Erfahrung mit modernster Technologie. Unser kontinuierliches Wachstum und die Zufriedenheit unserer Kunden bestätigen unseren weltweiten Erfolg. Dieser wäre ohne unsere über 100 engagierten Mitarbeiter:innen, die mit ihrem Fachwissen maßgeblich zum Unternehmenserfolg beitragen, nicht möglich. Werden auch Sie Teil der KLINGER-Familie!

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine strukturierte und verlässliche

TEAMLEITUNG VERTRIEBSINNENDIENST

(m/w/d)



IHR AUFGABENGEBIET

- » Selbstständige Bearbeitung und Koordination von Kundenaufträgen in enger Abstimmung mit internen Schnittstellen
- » Prüfung und Erfassung von Bestellungen inkl. Termin- und Mengenabstimmung
- » Erstellung von Auftragsbestätigungen, Lager- und Fertigungsaufträgen
- » Neuanlage und Pflege von Kundendaten sowie Verwaltung von Auftrags- und Stammdaten in internen Systemen
- » ERP Key User für den Vertrieb
- » Erstellung von Auswertungen und Statistiken zur Vertriebsunterstützung
- » Unterstützung der Vertriebsleitung bei administrativen und organisatorischen Aufgaben
- » Kommunikation mit Kunden im Rahmen der Auftragsabwicklung
- » Erstellung von Angeboten und Pflege und Verwaltung von Preislisten sowie Übermittlung an den Kunden
- » Aktive Betreuung unserer Kunden sowie Beantwortung einfacher technischer produktbezogener Fragen

- » Enge Zusammenarbeit mit Fertigung und Logistik zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe in der Auftragsabwicklung
- » Führung eines kleinen Teams bei aktiver operativer Mitarbeit im Tagesgeschäft
- » Mitgestaltung, Optimierung und Umsetzung von Prozessen gemeinsam mit dem Team

IHR PROFIL

- » Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung (HTL, HAK, HASCH)
- » Mehrere Jahre Berufserfahrung, idealerweise erste Führungserfahrung in einer ähnlichen Position im Vertriebsinnendienst
- » Sehr gute MS Office Kenntnisse und ERP Kenntnisse
- » Technisches Interesse
- » Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- » Kundenorientiertes und lösungsorientiertes Denken und Handeln sowie Hands-on Mentalität
- » Hohes Maß an Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- » Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

WIR BIETEN

- » Langfristige Position in einem stabilen weltweit agierenden Unternehmen
- » Verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Aufgabenbereich mit viel Gestaltungsmöglichkeiten
- » 38,5-Stunden-Woche mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- » Kollegiales und familiäres Arbeitsklima mit flachen Hierarchien
- » Je nach Erfahrungshintergrund gilt ein Richtwert für das Gehalt von Brutto €4000,- pro Monat. Die tatsächliche Bezahlung richtet sich nach der Qualifikation.

IHRE VORTEILE



Betriebliche
Weiterbildung



Homeoffice



Firmenparkplatz



Work-Life
-Balance



Betriebsarzt



Familiäres
Arbeitsklima



Betriebs-
veranstaltungen



Jobrad



Betriebliche
Altersvorsorge

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte an karriere@klinger.co.at.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!